

I kwartał 2011

**CSY S.A.**

**Ul. Grunwaldzka 13**

**14-200 Iława**

**Tel.: 89 648 21 31**

**Fax: 89 648 23 32**

**Email: [csy@csy.ilawa.pl](mailto:csy@csy.ilawa.pl)**

## Raport kwartalny z działalności emitenta



*Iława, 13 maja 2011*

## **SPIS TREŚCI:**

I. Wybrane dane finansowe

II. Istotne czynniki mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe Spółki

III. Stopień realizacji strategii w obszarze rozwoju prowadzonej działalności w szczególności poprzez podejmowane działania innowacyjne w przedsiębiorstwie.

IV. Plany i przewidywania na kolejny kwartał.

## I. Wybrane dane finansowe

WYBRANE DANE FINANSOWE		I kwartał 2011 /okres od 01-01-2011 do 31-03-2011/		I kwartał 2010 /okres od 01-01-2010 do 31-03-2010/	
		[w zł]		[w zł]	
1.	Przychody netto ze sprzedaży	3 401 160,27		2 453 819,07	
2.	Koszty sprzedanych produktów	2 748 756,69		2 073 462,17	
3.	Zysk/strata ze sprzedaży	186 366,22		-59 358,41	
4.	Zysk/ strata na działalności operacyjnej	214 654,43		-66 308,34	
5.	Amortyzacja	55 189 81		36 749,52	
5.	Przychody finansowe	2 415,06		979 352,34	
6.	Koszty finansowe	205 317,64		31 282,77	
7.	Zysk/strata brutto	11 751,85		881 761,23	
8.	Zysk/strata netto	45 609,85		695 687,23	
<b>Stan na dzień</b>					
		<b>31.03.2011</b>	<b>31.12.2010</b>	<b>31.03.2010</b>	
		[w zł]	[w zł]		
1.	Aktywa trwałe	7 816 713,25	7 788 596,27	2 044 654,48	
2.	Rzeczowe aktywa trwałe	2 829 664,41	2 801 547,43	2 011 318,48	
3.	Należności długoterminowe	0,00	0,00	0,00	
4.	Inwestycje długoterminowe	4 970 549,84	4 970 549,84	0,00	
5.	Aktywa obrotowe	5 529 270,11	4 388 223,01	9 155 747,92	
6.	Należności krótkoterminowe	3 090 609,87	2 056 163,55	2 060 953,37	
7.	Inwestycje krótkoterminowe	540 000,00	718 200,00	5 816 240,00	
8.	Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	1 994,47	38 034,61	31 925,92	
9.	Kapitał własny	7 385 233,24	7 339 623,39	5 808 860,44	
10.	Kapitał zakładowy	7 200 000,00	7 200 000,00	1 690 000,00	
11.	Zobowiązania długoterminowe	1 822 572,90	1 378 958,13	1 409 993,76	
12.	Zobowiązania krótkoterminowe	4 138 177,22	3 458 237,76	3 981 548,20	

## II. Istotne czynniki mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe Spółki

Na wyniki finansowe osiągnięte przez spółkę pierwszym kwartale 2011r. miały wpływ systematyczne przychody ze sprzedaży wyrobów i usług stanowiących podstawową działalność spółki tj.:

1. produkcja części i akcesoriów do pojazdów silnikowych
2. obróbka metali i nakładanie powłok na metale
3. sprzedaż hurtowa i detaliczna części i akcesoriów do pojazdów silnikowych
4. produkcja konstrukcji stalowych i ich części.

W pierwszym kwartale spółka odnotowała ponad 38% wzrost przychodów ze sprzedaży w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego.

Wzrost spowodowany był głównie większym zainteresowaniem częściami i komponentami oferowanymi przez Spółkę na rynku, szczególnie w Europie zachodniej oraz wzrostem marży na sprzedawanych wyrobach.

Przychody netto ze sprzedaży w kolejnych miesiącach kwartału kształtowały się następująco:

Styczeń 2011	1 111 tys. zł
Luty 2011	1 093 tys. zł
Marzec 2011	1 196 tys. zł

W dniu 02 lutego 2011 roku zostały podpisane trzy umowy pomiędzy Spółką, a Siemens Finanse z siedzibą w Warszawie.

Przedmiotem ww. umów jest udzielenie pożyczki pieniężnej przez Pożyczkodawcę Spółce na sfinansowanie zakupu środków trwałych, w postaci 3 obrabiarek sterowanych numerycznie. Obrabiarki te zwiększyły park maszynowy i moce produkcyjne Spółki i wykorzystane są do realizacji zadań produkcyjnych.

Wymienione maszyny objęte są projektem „Wzrost innowacyjności ławskich Zakładów Części Samochodowych Sp. z o.o.” na realizację, którego Spółce przyznane zostało dofinansowanie ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Lokalnego w wysokości 525.330,00 zł.

Szczegółowe informacje na ten temat spółka opublikowała w raporcie za rok 2010.

W pierwszym kwartale 2011r. Spółka CSY S.A. odnotowała zysk na działalności operacyjnej w kwocie 215 tys., natomiast zysk netto wyniósł 46 tys. zł. Na obniżenie wyniku netto wpłynęła głównie strata z działalności finansowej, która wynika z aktualizacji wartości posiadanych akcji o kodzie KDPW (ISIN) PLRSYSA00014 w wysokości 178 tys. zł brutto, pomniejszona o podatek odroczony w wysokości 34 tys. zł.

### **III. Stopień realizacji strategii w obszarze rozwoju prowadzonej działalności w szczególności poprzez podejmowane działania innowacyjne w przedsiębiorstwie.**

Zarząd CSY S.A. realizował przyjęte przez Spółkę założenia określone w strategii i polityce rozwoju.

Spółka sukcesywnie rozszerza obszar swojej działalności na rynku krajowym poprzez pozyskiwanie nowych klientów i koncentrację na produkcji wysoko rentownych wyrobów. Znacznie zwiększa się też udział na rynku zachodnim poprzez sprzedaż części i komponentów do maszyn i urządzeń budowlanych oraz drogowych.

Zarząd Spółki prowadził rozmowy handlowe z zachodnimi partnerami dotyczące możliwości produkcji i wprowadzenia na rynek nowych wyrobów. Korzyści w postaci zwiększonych przychodów ze sprzedaży spodziewane są w kolejnych kwartałach roku 2011.

Zakupione sterowane numerycznie obrabiarki realizują zadania produkcyjne i zwiększyły możliwości produkowania skomplikowanych i precyzyjnych wyrobów o wysokiej jakości.

Kontynuując działalność mającą na celu wzrost konkurencyjności Spółka planuje zakupić kolejne nowoczesne obrabiarki, które pozwolą obniżyć jednostkowy koszt produkcji i oferować wyroby wysokiej jakości spełniające szczególne wymagania klienta.

#### **IV. Plany i przewidywania na kolejny kwartał**

W kolejnym kwartale CSY S.A. planuje uruchomienie produkcji nowych wyrobów przeznaczonych do maszyn budowlanych i drogowych. Branża ta silnie się rozwija i obserwujemy rosnący popyt zarówno na części zamienne jak i części przeznaczone do tzw. pierwszego montażu. W dalszym ciągu spółka kontynuować będzie działania mające na celu zwiększenie zaangażowania na rynku producentów części zamiennych do pojazdów użytkowych produkcji zachodniej.

Obserwujemy również rosnące zapotrzebowanie na te wyroby i możliwość uzyskania zwiększonych przychodów ze sprzedaży w kolejnych kwartałach.

W drugim kwartale kontynuowane będą rozmowy z potencjalnymi kontrahentami z krajów Europy Wschodniej. Spółka widzi duże możliwości nawiązania współpracy i dostaw na tamtejsze rynki.

Wychodząc naprzeciw potrzebom rynku rozpoczęliśmy przygotowania do budowy nowej linii technologicznej do nakładania powłok ochronnych. Pozwoli to oferować klientom większą gamę produktów, które wymagają zabezpieczenia powierzchni w postaci różnych warstw ochronnych.

Grzegorz Wrona

*Prezes Zarządu*